**MISIÓN COMERCIAL**

**CLÚSTER DE CAFÉ DE ALTA CALIDAD DEL CAUCA**

**BARCELONA COFFEE AWARDS 2024**

El Clúster de Café de Alta Calidad del Cauca, busca incrementar la competitividad del sector cafetero del Cauca a través de la generación de valor en los segmentos de café tostado, innovación en productos y servicios, integrando a los productores y las empresas participantes a tener una clara orientación hacia mercados internacionales especializados. En este caso, a través de una misión comercial a España, específicamente a Barcelona y Madrid se plantea una estrategia comercial prometedora.

* **Objetivos de participación**
* Impulsar la competitividad del sector cafetero del Cauca, incentivando el proceso de internacionalización de empresas productoras y comercializadoras de Café de especialidad en el mercado Europeo.
* Facilitar la creación de lasos comerciales con compradores potenciales internacionales.
* Entender las tendencias del mercado, validación de la calidad y diferenciación del producto. Además de continuar divulgando la cultura de café de especialidad.
* Conocer y aprender de infraestructura productiva tecnológica para el mejoramiento de la competitividad del sector cafetero.
* Conectar actores de la industria para optimizar los esfuerzos.
* Lograr un beneficio colectivo de las partes involucradas.

Factores que hacen de Europa un mercado potencialmente lucrativo para la exportación de cafés especiales del Cauca:

1. **Consumo de café:** España es un país con una arraigada cultura del café. Los españoles son grandes consumidores de esta bebida, tanto en cafeterías especializadas como en sus hogares. El café es una parte fundamental de la vida diaria de muchas personas en España, lo que genera una demanda constante y significativa.
2. España importó en 2022 US$1.48 MM de café, convirtiéndose en el 8 importador en el mundo, donde Colombia es su tercer mejor aliado, luego de Brasil y Viethman. Esta relación comercial debe satisfacer el elevado consumo de este producto, que actualmente se sitúa en 3.0 kgs per cápita año.
3. **Diversidad de mercado:** España cuenta con una amplia diversidad de consumidores por su alto índice de turismo y expatriados, desde aquellos que buscan productos gourmet y de alta calidad hasta aquellos que prefieren opciones más económicas, pero con un sabor exclusivo. Esto ofrece oportunidades para diferentes iniciativas empresariales y sus productos, desde los cafés especiales de origen hasta los cafés más comerciales.
4. **Cultura gastronómica:** La cultura gastronómica española está en auge tanto a nivel nacional como internacional. España es conocida por su amor por la buena comida y las bebidas de calidad, lo que incluye el café. Los consumidores españoles valoran la autenticidad, la calidad y la variedad en sus productos, lo que hace que el café colombiano, conocido por su calidad y sabor distintivo, sea especialmente atractivo.
5. **Ubicación geográfica estratégica:** España sirve como puerta de entrada al mercado europeo y cuenta con puertos sobre el mar, que facilitan comercialización. Su ubicación geográfica estratégica facilita la distribución del café colombiano a otros países europeos, lo que amplía aún más el potencial de mercado.
6. **Aceptación cultural:** La cultura española tiene una afinidad histórica con los países productores de café, como Colombia. Los consumidores españoles suelen tener una percepción positiva del café colombiano, asociándolo con calidad, tradición y sabor excepcional.
7. **Crecimiento del mercado de café de especialidad:** En los últimos años, ha habido un aumento significativo en la demanda de café de especialidad en España. Los consumidores buscan experiencias sensoriales únicas y están dispuestos a pagar más por cafés de alta calidad y con perfiles de sabor distintivos, lo que representa una oportunidad para los productores colombianos de café de alta gama.
8. Es importante considerar que el consumo de café de especialidad llegó como una moda que rápidamente se ha convertido en el segmento de mercado donde hay consumidores educados o que se quieran educar, generando más oportunidades para nuestros productores en otras líneas de negocio.
9. Según Andre Oliveira fundador de Coffee XP este país ha experimentado un crecimiento exponencial en los últimos cinco años, pasando de 50 o 60 cafeterías de especialidad a más de 600 solo en Barcelona.

En resumen, España ofrece un mercado robusto y diversificado para el café colombiano, respaldado por una cultura arraigada de consumo de café, una apreciación por la calidad y la autenticidad, y una ubicación geográfica estratégica que facilita la distribución a otros mercados europeos. Estas condiciones hacen de España un destino atractivo y prometedor para las exportaciones de café caucano.

* **Agenda general propuesta para la misión**

**Fechas tentativas: del 14 al 22 de octubre de 2024**

|  |  |
| --- | --- |
| **FECHA** | **ACTIVIDAD PROPUESTA** |
| 14 de octubre | Desplazamiento entre Colombia y Madrid |
| 15 de octubre | Visita Cámara de Comercio de Madrid |
| 15 de octubre | Visitas a cafeterías de especialidad |
| 16 de octubre | Visita a empresa tostadora SUPRACAFÉ, en Móstoles Madrid. |
| 17 de octubre | Visita al Puerto de Valencia, logística para exportar  Visitas a cafeterías de especialidad |
| 18 de octubre | Jornada de la Mañana: desplazamiento de Madrid a Barcelona  Jornada de la tarde: Visita al Puerto de Barcelona |
| 19 de octubre | Participación en el evento Barcelona Coffee Awards |
| 20 de octubre | Participación en el evento Barcelona Coffee Awards |
| 21 de octubre | Desplazamiento entre Barcelona y Madrid y tarde libre para actividades turísticas |
| 22 de octubre | Desplazamiento entre Madrid y Colombia |

**\***Agenda sujeta a cambios, las especificaciones y detalles de la agenda se informarán directamente a cada empresario que confirme su participación.

El Clúster de Café de Alta Calidad del Cauca, mediante la coordinación y el apoyo de la Cámara de Comercio del Cauca, eleva la competitividad del sector cafetero del departamento, a través de la innovación en producto, proceso y modelo de negocio; promoviendo la generación de valor e incursionando en el segmento de negocio de café tostado en origen, garantizando así, un café fresco, trazable y ético; empacado con los mejores estándares de calidad, de tal forma que el consumidor, en cualquier lugar del mundo, se pueda disfrutar del mejor café.

* **Criterios para Participación de Empresas**

Con el fin de garantizar que las empresas participantes en la Misión cuenten con productos idóneos que resalten la calidad del café de la región, además de posicionar el Clúster de Café de Alta Calidad del Cauca como una iniciativa que aporta a la competitividad del sector cafetero, a través de generación de espacios con valor agregado que posibilita a productores y empresas orientar sus productos hacia mercados internacionales especializados, se consideran los siguientes criterios:

1. Contar con matricula mercantil renovada al año 2024 y registrada en la Cámara de Comercio del Cauca.
2. Preferiblemente empresas que pertenezcan a régimen común.
3. Empresas que hagan parte del Clúster de Café de Alta Calidad del Cauca y participen activamente en las plenarias y actividades realizadas.
4. Contar con productos con potencial exportador o encontrarse en plan de trabajo exportador con Procolombia.
5. Contar con capacidad de pago para cubrir los gastos de viaje.
6. Preferiblemente contar con página web y/o portafolio de productos.
7. Preferiblemente contar con certificaciones de calidad.

* **Requisitos para Viajar:**
* Pasaporte vigente
* Seguro de viaje

**Con el fin de incentivar el desplazamiento de empresarios, la Cámara de Comercio del Cauca brindará un apoyo económico en los gastos de viaje, el porcentaje del apoyo se confirmará a cada participante y depende del número de personas y la agenda definitiva, sin embargo, el empresario deberá contar con recursos económicos adicionales para su manutención, especialmente para alimentación y desplazamientos en el país destino.**

**Link de inscripción:** [**https://forms.gle/2MkwCQp5Zj6iTbUM7**](https://forms.gle/2MkwCQp5Zj6iTbUM7)

Datos de Contacto:

**ANGÉLICA BERMÚDEZ MUÑOZ**

Coordinadora Área de Comercio

[comercio@cccauca.org.co](mailto:comercio@cccauca.org.co)

Tel: 8243625 ext. 110 – 318 4200443